

Apertura nuovi mercati e acquisizione nuovi clienti: le leve strategiche e operative



Webinar
martedì 5 aprile 2022
ore 17.00
Relatore: Ivan Di Stefano

ISCRIVITI

- **Cosa cercano i clienti? Da cosa sono influenzati nelle decisioni?**
- **La Strategia e la Catena del Valore oggi**
- **Il valore percepito**
- **I mercati di riferimento**
- **Processi per l'apertura di nuovi mercati**
- **Modalità di ricerca e selezione dei nuovi potenziali clienti**
- **Spunti operativi e presentazione business case**

Ne parleremo con

Ivan Di Stefano

Country Manager – Sales Manager

**Executive MBA - SDA Bocconi
Laurea in Relazioni Pubbliche - IULM
con oltre 20 anni di esperienza
in aziende B2B in ruoli
Marketing,
Business Development,
Sales Management**

